



esoft systems®

# TRADING UPDATE

for perioden 01.01.2017 - 31.03.2017

- Vækst på 19% i omsætningen i første kvartal i forhold til første kvartal 2016
- Positive markedsindikationer på ny-udviklet produkt til digital markedsføring
- Toplinjevækst i alle koncernens selskaber i forhold til samme periode sidste år.
- Forstærket ledelse med ny landechef i det spanske selskab

### Omsætning

esoft koncernen realiserer øget omsætning i Q1 2017 i forhold til samme periode i 2016, svarende til en vækst på 19%, hvilket anses som tilfredsstillende.

Den øgede omsætning skyldes et generelt øget aktivitetsniveau med nye og eksisterende kunder på tværs af koncernens markeder, baseret på et mix af eksisterende og nyudviklede produkter.

### Nyudviklet produkt til digital markedsføring

Ultimo 2016 satte koncernen et nyt software produkt til digital markedsføring af ejendomme i drift, efter en periode med udvikling. Produktet har modtaget meget positiv feedback fra eksisterende og potentielle kunder, og selskabet har forventninger om at produktet i 2017 bidrager positivt til indtjeningen, dog fraregnet yderligere investeringer i produktets potentiale.

Produktet gør det muligt at identificere potentielle ejendoms sælgere før de har henvendt sig til en ejendomsmægler. I det lys, kan der igangsættes digital kommunikation for at øge sandsynligheden for en henvendelse fra den pågældende.

Produktet er ligeledes anvendeligt til markedsføring af boliger til salg. Via segmentering sandsynliggør systemet hvilke ejendomme den potentielle køber vil finde relevante, og dermed kan konverteringen pr. markedsføringskrone optimeres til et niveau der ligger flot over branchens generelle konverteringsstal for digital markedsføring.

Der er planlagt yderligere udvikling, på baggrund af en ambition om at øge distancen til øvrige løsninger i markedet. Produktet vil give markante konkurrencefordele for aftagerne, og på denne baggrund forventes international afsætning.

Løsningen har potentiale til at udvikle sig til et nyt forretningsben med vertikal integration i mæglernes værdikæde, i det internationale marked.

### Toplinjevækst i alle koncernens selskaber

Det danske markedsselskab, esoft a/s, har i Q1 realiseret væsentlig vækst i omsætningen i forhold til samme periode sidste år. Væksten realiseres på baggrund af såvel mersalg til eksisterende kunder, som tilgang af nye.

Det svenske markedsselskab, esoft systems ab, har de seneste kvartaler oplevet væsentlig tilgang af nye kunder som konsekvens af øget investering i markedsrettede ressourcer.

Datterselskabet i Vietnam, esoft flow, oplever fortsat vækst. Der konstateres fortsat stor interesse for produkter og ydelser på selskabets eksisterende markeder, ligesom samhandlen med eksisterende kunder fortsat udvides.

Datterselskabet i Spanien, esoft creative, har med virkning fra april fået ny landechef i David Brazell Acosta. David har en lang og solid ledelseserfaring bag sig, og med ham ombord ventes selskabet at fortsætte den positive udvikling der har været siden stiftelsen i 2014, med yderligere fokus på modning og strukturering.

### Resultat

Periodens resultat er påvirket af fortsatte investeringer i nye produkter og kunderelationer. Resultatet på EBIT niveau er på i samme niveau som for samme periode sidste år.

### Forventninger til hele 2017

Selskabets forventninger til helåret er uændret, at 2017 vil resultere i fortsat vækst og positiv indtjening på et højere niveau end 2016.

### Bestyrelsen

esoft systems a/s bestyrelse består af:

Torben Frigaard Rasmussen, bestyrelsesformand  
Michael Vinther  
René Dines Hermand

### Bestyrelsesbeslutninger

Der er ikke i perioden truffet principielle beslutninger bortset fra de meddelelser, som allerede er udsendt via First North.

### Selskabets aktiebesiddelser i virksomheden

esoft systems a/s ejer ingen aktier i selskabet.

### Bestyrelsen og direktionen direkte og indirekte aktiebesiddelser i selskabet

René Dines Hermand, adm. direktør 2.500.000 stk.  
Selskabet har i gennemsnit haft ca. 235 aktionærer i perioden.

### Certified Adviser og dennes medarbejders direkte og indirekte aktiebesiddelser i selskabet

Certified Adviser har ingen aktier i selskabet.

### Næste regnskabsmeddelelse

Næste regnskabsmeddelelse 10.08.2017.

### Yderligere information kan fås ved henvendelse til:

René Dines Hermand, adm. direktør  
mobil 20 300 406

### Selskabets adresse:

esoft systems a/s  
Skibhusvej 52C 5000 Odense C  
www.esoftsystems.com

### Certified Adviser:

Martin Niclasen  
Ernst & Young P/S  
Osvold Helmuths Vej 4  
2000 Frederiksberg  
www.ey.com

### Om esoft systems a/s:

esoft systems, som i dag har sit hovedkontor på Skibhusvej i Odense, henvender sig til både ejendomsmæglerkæder og uafhængige mæglere i hele verden. esoft systems udvikler intelligente løsninger specielt rettet mod ejendomsmæglere, bilbranchen og øvrige med høj volumen af billeder, film og andre relevante opgaver. Kombinationen af de strenge servicekrav til levering af det færdige produkt såvel som svar fra support, billedopløsning, sikker billedopbevaring samt tidsrammen for booking af nye opgaver gør, at alle kunder kan forvente en enestående kvalitet og en service, der ikke kan matches andre steder i industrien. Vi vokser og er nu mere end 660 medarbejdere – klar, engagerede og serviceorienterede.

Læs mere på [www.esoftsystems.com](http://www.esoftsystems.com)





esoft systems®